

PREPÁRATE PARA ESTUDIAR

PSICOLOGÍA

*Top 100 en Cultura y Valores - WURI 2025.

PSICOLOGÍA

En UCAL explora todas las ramas de la Psicología y elige la mención que más se alinee contigo. Nuestra malla actualizada, diseñada por expertos, te brinda herramientas para profundizar en diversas corrientes para construir tu visión profesional.

Formamos psicólogos con comprensión integral del comportamiento humano, preparados para comprender y actuar en los ámbitos clínico, educativo, organizacional y social.

Aquí desarrollarás pensamiento creativo, visión interdisciplinaria, trabajo en equipo y habilidades de comunicación que te permitirán tomar decisiones éticas y crear soluciones capaces de transformar vidas y generar cambios reales en cada entorno donde intervengas.

TÍTULO PROFESIONAL

Licenciado en Psicología*

*Luego de obtener el bachillerato y de cumplir los requisitos exigidos.

GRADO

Bachiller en Psicología

Podrás elegir una de las siguientes menciones a través de **cursos electivos**

MENCIONES MULTICARRERA

Desarrolla enfoques aplicables a distintas carreras:

1. Gestión y Emprendimiento en Negocios Creativos
2. Negocios Disruptivos con IA
3. Dirección de Emprendedores y Equipos de Alto rendimiento
4. Monetización de Comunidades Digitales
5. Diseño de Industrias Emergentes
6. Gestión de Influencers
7. Globalización de Mercados Asiáticos
8. Rentabilización de Emprendimientos

Para mayor detalle, aquí

MENCIONES ESPECÍFICAS

Fortalece tu perfil profesional dentro de tu carrera:

1. Psicología Clínica e Intervención en la Era Digital
2. Psicología Organizacional y Dirección de Empresas en Entornos Digitales

Además obtendrás certificaciones progresivas

Al llegar a los ciclos correspondientes, te certificarás en:

- Ciclo 5 | Psicología Social y Comunitaria
- Ciclo 6 | Psicología Educativa
- Ciclo 7 | Investigación
- Ciclo 8 | Diagnóstico y Evaluación Psicológica



MALLA CURRICULAR 2026

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Mundo contemporáneo	Innovación y creatividad	Expresión cultural y arte	Tecnología	Meta análisis	Análisis cualitativo	Análisis de datos cuantitativos	Diseño de investigación	Seminario de investigación	Proyecto final de carrera
Razonamiento lógico	Razonamiento numérico	Filosofía y crítica de la ficción	Paradigmas en la construcción del conocimiento	Identidad y poder	Construcción de pruebas	Personalidad y diagnóstico	Diagnóstico aplicado	Prácticas preprofesionales I	Prácticas preprofesionales II
Comunicación efectiva	Personas en la era digital	Decisiones basadas en datos	Neurociencias y desarrollo cognitivo	Grupo y organizaciones	Neuro divergencia e innovación educativa	Psicoanálisis	Psicología de la salud y el deporte	Tendencias contemporáneas en psicología	Arte terapia y expresión creativa
Desarrollo humano	Teorías y sistemas psicológicos	Ciclo vital	Psicología comunitaria	Psicología sistémica	Psicología humanista	Intervención educativa	Diseño de programas	Electivo 3**	Electivo 4**
Psicología contemporánea	Psicología y cultura	Nociones de sujeto en la historia	Psicología Cognitiva	Procesos y estrategias de aprendizaje	Ética y desarrollo profesional	Electivo 1**	Electivo 2**		

LEYENDA

- Generales
- Facultad
- Electivo

COMPETENCIAS GENERALES

- Colaboración auténtica
- Creatividad para alcanzar tus metas
- Adaptación al entorno
- Pensamiento crítico
- Investigación

COMPETENCIAS DE FACULTAD

- Comprensión teórica
- Evaluación, diagnóstico e intervención
- Interpretación del contexto sociocultural

*Estos cursos pueden variar según la mención que selecciones. La malla curricular y los itinerarios formativos presentados podrían experimentar variaciones para garantizar su adecuación a la normativa vigente de SUNEDU y a los procesos de mejora continua de la Universidad. La apertura de la carrera y de cada mención está sujeta a un número mínimo de inscripciones. El estudiante podrá elegir una mención (multicarrera o específica) durante su carrera. Para obtener otras menciones, deberá llevar cursos adicionales.

MENCIONES MULTICARRERA

DESCRIPTIVO

GESTIÓN Y EMPRENDIMIENTO EN NEGOCIOS CREATIVOS:

El mercado creativo exige profesionales que conviertan talento en negocios rentables y sostenibles. Con esta mención aprenderás a transformar ideas en modelos escalables, gestionar presupuestos, valorizar la propiedad intelectual y liderar proyectos desde su concepción hasta su lanzamiento al mercado. Desarrollarás un enfoque estratégico orientado a resultados, innovación y crecimiento.

CURSOS ELECTIVOS

1. Diseño de Negocios Creativos
2. Finanzas Estratégicas y Monetización de Intangibles
3. Marketing Estratégico para Industrias Creativas
4. Laboratorio de Emprendimiento y Nuevos Negocios

NEGOCIOS DISRUPTIVOS CON IA

Las empresas demandan expertos que entiendan la IA no como una herramienta aislada, sino como un motor estratégico para tomar mejores decisiones y operar con mayor eficiencia. Con esta mención aprenderás a liderar la transformación digital integrando soluciones de IA en modelos de negocio, automatizando diferentes procesos y maximizando la rentabilidad. Adoptarás una perspectiva estratégica orientada a la innovación continua, la escalabilidad y el crecimiento sostenible.

1. Inteligencia Artificial Aplicada a Negocios Digitales
2. Analítica Digital y Toma de Decisiones
3. Modelos de Negocio Digitales Basados en Datos
4. Automatización Inteligente y Optimización de Procesos Digitales

DIRECCIÓN DE EMPRENDEDORES Y EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

El mercado exige líderes capaces de dirigir equipos en entornos de alta exigencia, integrando resultados, tecnología y bienestar para la retención de talento clave. Esta mención, con enfoque en psicología organizacional, te permitirá diseñar sistemas de trabajo ágiles, liderar procesos de mentoría y utilizar datos para optimizar el desempeño y la productividad de equipos de alto rendimiento. Fortalecerás un criterio de liderazgo estratégico y empático, orientado a resultados sostenibles, desarrollo del talento y toma de decisiones efectivas.

1. Neurociencia y Bienestar Corporativo
2. Analítica Predictiva del Talento Humano
3. Liderazgo Adaptativo y Gestión de Proyecto
4. Inteligencia Colectiva y Mentoría Estratégica

MONETIZACIÓN DE COMUNIDADES DIGITALES

Hoy las marcas ya no compiten solo por visibilidad, sino por construir comunidades que generen valor e ingresos sostenibles. Con esta mención aprenderás a estructurar y escalar micronegocios, optimizar procesos, implementar estrategias de ventas de bajo costo y maximizar el retorno de inversión. Consolidarás una visión estratégica orientada a convertir audiencias pasivas en ecosistemas de consumo altamente rentables.

1. Narrativa Transmedia e Inteligencia Artificial Generativa
2. Producción Multimedia Hiper-Personalizada
3. Ingeniería de Audiencias y Comunidades Digitales
4. Monetización de Activos Digitales y Economías de Atención

DISEÑO DE INDUSTRIAS EMERGENTES

Las empresas tradicionales están siendo desplazadas por nuevas industrias que surgen a partir de cambios tecnológicos y nuevas tribus de consumo. Con esta mención aprenderás a analizar el comportamiento del consumidor, anticipar tendencias, identificar nichos en mercados no convencionales y diseñar estrategias de entrada para productos y servicios innovadores. Desarrollarás una mentalidad orientada a detectar oportunidades, tomar decisiones en entornos inciertos y liderar iniciativas con alto potencial de crecimiento.

1. Antropología del Consumo y Nuevas Generaciones
2. Economías Colaborativas y Circulares
3. Diseño de Futuros y Estrategia Prospectiva
4. Mercados de Frontera e Industrias Disruptivas

GESTIÓN DE INFLUENCERS

Hoy las marcas ya no compran solo pauta, sino confianza y credibilidad a través de creadores de impacto real en sus comunidades digitales. Con esta mención aprenderás a diseñar, representar y monetizar marcas personales y corporativas, gestionando ecosistemas de contenido multicanal y negociando acuerdos estratégicos entre talentos y marcas. Desarrollarás un enfoque orientado a resultados, enfocado en ampliar la influencia en valor comercial y posicionamiento sostenible.

1. Ingeniería de la Marca Personal
2. Ventas en Vivo y Estrategia Conversacional
3. Gestión del Talento e Incubación de Creadores
4. Economía de la Atención

GLOBALIZACIÓN DE MERCADOS ASIÁTICOS

El eje del comercio global se está consolidando en Asia, y las empresas necesitan profesionales capaces de entender sus dinámicas y nuevos estándares de consumo. Con esta mención aprenderás a estructurar y escalar micronegocios, optimizar procesos, implementar estrategias de ventas de bajo costo y maximizar el retorno de inversión. Consolidarás una visión estratégica orientada a detectar oportunidades internacionales y competir en entornos de alta exigencia.

1. Ultra Fast-Fashion y Sostenibilidad Inversa
2. Economía del Bienestar: G-Beauty y K-Tendencias
3. Estrategias de Venta Táctica y Crecimiento Orgánico
4. Comercio Social y Transfronterizo

RENTABILIZACIÓN DE EMPRENDIMIENTOS

En Latinoamérica, miles de emprendimientos (MYPEs) fracasan no por falta de ideas, sino por falta de gestión y rentabilidad. Con esta mención aprenderás a estructurar y escalar micronegocios, optimizar procesos, implementar estrategias de ventas de bajo costo y maximizar el retorno de inversión. Consolidarás un enfoque transformador y estratégico, orientado a la eficiencia, el uso inteligente de recursos y el crecimiento sostenible del negocio.

1. Ingeniería de Micronegocios Rentables
2. Automatización y Eficiencia Operativa de Bajo Costo
3. Gestión de Ventas Táctica y Crecimiento Orgánico
4. Estrategias de Escalabilidad y Diversificación Comercial